

MYLIGHT SYSTEMS RECRUTE

1 COMMERCIAL(E) / CHARGE(E) D'AFFAIRES ITINERANT

DESCRIPTION DU POSTE

MyLight Systems est une start-up dynamique et à fort potentiel développant des solutions de gestion de l'énergie destinées au marché de l'habitat et des énergies renouvelables. Afin de développer son activité BtoB en France, MyLight Systems recherche un(e) Commercial (e) Itinérant sur la moitié Nord de la France.

Missions :

- Création d'un portefeuille clients : prospection auprès de professionnels et développement d'un réseau de distribution
- Réalisation de chiffrages
- Suivi des devis / commandes
- Fidélisation de la clientèle actuelle
- Reporting hebdomadaire

Lieu de travail : Rattaché au siège social de l'entreprise à Saint-Priest, poste en Home Office basé idéalement en Ile de France. Déplacements en clientèle fréquents.

Type de contrat : CDI

Début : dès que possible

Rémunération : fixe + variable

Avantages : véhicule, téléphone portable, ordinateur portable, mutuelle et tickets restaurants

PROFIL RECHERCHE

Expérience : au-delà d'une formation technico-commerciale, vous justifiez obligatoirement d'une première expérience commerciale réussie. Connaissance en électricité et/ou ENR voir dans la distribution photovoltaïque serait un plus.

Qualités : autonomie, dynamisme, goût pour les challenges et la négociation, culture du résultat, organisation, très bon relationnel, adaptation, volonté, ambition et flexibilité

Compétences : maîtrise de l'outil informatique (Excel, Word, Power Point), bon rédactionnel ; la maîtrise de l'anglais est un plus

Permis : Permis B exigé
